



Business Evolution Manager (m/w/d)

-  Graz, Vienna, Pörschach
-  Hybride
-  38,5 Stunden/Woche

In den letzten 20 Jahren ist NETCONOMY von einem Startup zu einem 500-köpfigen Team herangewachsen, welches an 10 Standorten in Europa zusammenarbeitet. Agilität und interdisziplinäre Zusammenarbeit sind Grundpfeiler unserer Arbeitskultur. In einem kreativen Miteinander erschaffen Menschen mit vielfältigen Hintergründen einzigartige digitale Lösungen.

DEINE AUFGABEN

In der Rolle des Business Evolution Managers arbeitest du eng mit unseren globalen Partnern zusammen, um neue Leads und Opportunities zu generieren. Mit deinem kommunikativen und überzeugenden Auftreten gewinnst du nicht nur neue Kunden, sondern pflegst auch bestehende Beziehungen zu unseren Business-Partnern SAP und Google.

Dein Aufgabenbereich beinhaltet:

- » Die Schnittstellenfunktion im Partnermanagement: Enge Kundenzusammenarbeit, um sicherzustellen, dass die Produkte unserer Partner reibungslos in die individuellen Lösungen für den Kunden integriert werden
- » Das Führen von Kundengesprächen und Koordination des Dialogs mit relevanten Zielgruppen während des gesamten Go-to-Market-Prozesses für die individuelle IT-Lösung beim Kunden (E-Commerce, Plattform, Dashboards, etc.)
- » Die Aufbereitung von Präsentationen und Dokumenten für den Sales Prozess
- » Die Koordination des Dialoges innerhalb des Sales Prozesses mit den relevanten Personen (intern und extern)
- » Die gemeinsame Vor- und Nachbereitung von Sales-Veranstaltungen mit unseren Partnern
- » Die Mitarbeit an internen Projekten zur kontinuierlichen Verbesserung und Effizienzsteigerung der Abteilung
- » Das Pflegen des internen und externen Reportings im CRM

DEINE SKILLS

- Vertriebserfahrung in der Dienstleistungsbranche
- Begeisterung für das Thema Customer Experience
- Hohe IT-Affinität
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Proaktive Arbeitsweise und eine ausgeprägte Organisationsstärke
- Teamfähigkeit und hohe Eigenmotivation
- Bereitschaft zu Reisen (ca. 15 % der Arbeitszeit)

UNSER ANGEBOT

- | | | |
|--|---|---|
|  Flexible Working Models |  Social Events |  Snacks & Wohlbefinden |
|  Career Development |  Company Summit |  Mobility Support |

Deine Recruiterin Christina freut sich auf deine Bewerbung!

Das tatsächliche Gehalt hängt von deinen Qualifikationen und Erfahrungen ab. Uns ist es wichtig, dass wir allen Mitarbeiter:innen ein intern vergleichbares Gehalt bieten. Aus rechtlichen Gründen geben wir das jährliche Mindestgehalt für eine Vollzeitbeschäftigung gemäß dem aktuellen IT-Kollektivvertrag an, welches für diese Position € 42.000 beträgt.